



Capital Summit



GLOSARIO

**¿Interesado en el mundo del Venture Capital,
pero no sabes por dónde empezar?
¡No te preocupes! Hoy te llevaremos a un viaje
para descubrir los conceptos clave que
necesitas conocer**

COORGANIZADORES:



Departamento del Valle del Cauca
Gobernación



ALCALDÍA DE
SANTIAGO DE CALI

APOYA:

COLOMBIA²⁰
TECHWEEK²⁴

endeavor

NIDO



Pontificia Universidad
JAVERIANA
Cali

ALIADOS PATROCINADORES:



DEL PUEBLO DE LOS ESTADOS
UNIDOS DE AMÉRICA



Capital Summit

Aceleradora: Una organización que proporciona recursos, mentoría y apoyo financiero a startups para acelerar su crecimiento y desarrollo.

Advisor: Persona que brinda orientación y consejo a emprendedores o startups basado en su experiencia y conocimientos en áreas relevantes.

B2B: Business-to-Business, se refiere a transacciones comerciales entre empresas.

B2C: Business-to-Consumer, se refiere a transacciones comerciales entre una empresa y consumidores finales.

Benchmark: Referencia o punto de comparación utilizado para evaluar el rendimiento o logros de una empresa o producto.

Big Data: Conjunto de datos extremadamente grandes que pueden ser analizados para revelar patrones, tendencias y asociaciones.

Bootstrapping: Método de financiamiento en el cual una startup se autofinancia utilizando sus propios recursos sin recurrir a inversores externos.

Branding: Proceso de crear y gestionar la identidad de una marca para diferenciarla y destacarla en el mercado.

Break even: Punto en el que los ingresos de una empresa igualan sus costos, lo que resulta en cero ganancias ni pérdidas.

Burn rate: Tasa a la que una empresa gasta su capital para financiar sus operaciones antes de alcanzar la rentabilidad.

Business Angel: Persona que invierte capital propio en empresas emergentes a cambio de participación accionaria y ofrece asesoramiento estratégico.

Business plan: Documento que describe los objetivos, estrategias y proyecciones financieras de una empresa.

GLOSARIO

COORGANIZADORES:



APOYA:



INICIATIVA:

ALIADOS PATROCINADORES:





Capital Summit

Cap table: Tabla que muestra la estructura de propiedad de una empresa, incluyendo la distribución de acciones entre los accionistas.

CEO: Chief Executive Officer, el máximo ejecutivo de una empresa responsable de tomar decisiones estratégicas y liderar la organización.

CFO: Chief Financial Officer, el máximo responsable financiero de una empresa, encargado de la gestión financiera y la planificación.

Coinversión liderada: Modalidad de inversión en la cual un inversor líder coordina y atrae a otros inversores para participar en una ronda de financiamiento.

COO: Chief Operating Officer, el ejecutivo responsable de supervisar las operaciones diarias de una empresa.

Crowdequity: Modalidad de financiamiento en la cual varios inversionistas aportan capital a una empresa a cambio de participación accionaria.

Crowdfunding: Método de financiamiento colectivo en el que se obtiene capital de una gran cantidad de personas a través de plataformas en línea.

Crowdlending: Préstamo colectivo en el que varios individuos prestan dinero a una empresa o individuo a cambio de un retorno financiero.

CTO: Chief Technology Officer, el responsable de la estrategia tecnológica y el desarrollo de productos de una empresa.

Deck: Presentación o documento utilizado para comunicar la visión, estrategia y oportunidad de inversión de una startup a potenciales inversionistas.

Dilución: Reducción de la participación accionaria de un inversor debido a la emisión de nuevas acciones.

GLOSARIO

COORGANIZADORES:



APOYA:



INICIATIVA:



ALIADOS PATROCINADORES:





Capital Summit

Disrupción: Cambio radical en un mercado o industria provocado por la introducción de nuevas tecnologías o modelos de negocio.

Dropshipping: Modelo de negocio en el que un comerciante vende productos sin mantener inventario, enviando los pedidos directamente desde el fabricante o proveedor al cliente.

Ecosistema: Red de organizaciones, empresas, individuos e instituciones interconectadas que interactúan en un entorno empresarial o tecnológico específico.

Elevator Pitch: Presentación breve y convincente de una idea de negocio que puede ser comunicada en el tiempo que dura un viaje en ascensor.

Emprendedor: Persona que inicia y opera un nuevo negocio, asumiendo riesgos financieros y organizativos en busca de beneficios.

Emprender: Acción de iniciar y llevar a cabo un nuevo negocio o proyecto.

Escalar: Proceso de hacer crecer un negocio de manera rápida y eficiente, generalmente mediante la expansión de sus operaciones, ingresos y alcance.

Estudio de cohortes: Análisis de grupos de usuarios o clientes que comparten características o comportamientos similares en un período de tiempo determinado.

Exit: Evento en el cual los inversores venden su participación en una empresa, generalmente a través de una adquisición o una oferta pública inicial (IPO).

Family, friends and fools: Término que se refiere a fuentes de financiamiento iniciales para una startup, que pueden incluir familiares, amigos y personas cercanas al emprendedor.

GLOSARIO

COORGANIZADORES:



APOYA:



INICIATIVA:



ALIADOS PATROCINADORES:





Capital Summit

GLÓSARIO

Fintech: Tecnología financiera, se refiere a empresas que utilizan la tecnología para ofrecer servicios financieros de manera más eficiente.

Freemium: Modelo de negocio que ofrece una versión básica gratuita de un producto o servicio, con opciones premium pagas para funciones adicionales.

Fundraising: Proceso de recaudación de fondos para una empresa, generalmente a través de inversores externos.

Funnel de conversión: Representación visual del proceso que atraviesa un cliente potencial desde el descubrimiento hasta la compra de un producto o servicio.

Gamificación: Uso de elementos de juego en contextos no lúdicos para motivar la participación y el compromiso de los usuarios.

Growth Hacking: Estrategias creativas y escalables para impulsar el crecimiento rápido de una empresa, especialmente en el ámbito digital.

Hackatón: Evento en el que programadores, diseñadores y otros profesionales colaboran en proyectos de desarrollo de software de manera intensiva y colaborativa.

Hito: Punto de referencia importante en el desarrollo o crecimiento de una empresa.

Hub: Centro o plataforma que conecta y facilita la colaboración entre diferentes actores dentro de un ecosistema empresarial o tecnológico.

Incubadora: Organización que proporciona apoyo y recursos a startups en etapas tempranas de desarrollo para ayudarlas a crecer y tener éxito.

KPIs: Key Performance Indicators, indicadores clave de rendimiento utilizados para medir el progreso y el éxito de una empresa.

Lead investor: Inversor principal que lidera una ronda de financiamiento y atrae a otros inversores para participar.

COORGANIZADORES:



APOYA:



INICIATIVA:

ALIADOS PATROCINADORES:



USAID
DEL PUEBLO DE LOS ESTADOS
UNIDOS DE AMÉRICA



Capital Summit

Lean Startup: Metodología empresarial que se centra en la creación rápida de productos y la validación continua de hipótesis a través de la retroalimentación de los clientes.

Little pony: Término coloquial que se refiere a una startup con un potencial de crecimiento modesto o limitado.

Marketplace: Plataforma en línea que facilita la compra y venta de productos o servicios entre múltiples vendedores y compradores.

Mentor: Persona con experiencia y conocimientos que brinda orientación y apoyo a emprendedores o profesionales menos experimentados.

Mentoring: Proceso de recibir orientación y consejo de un mentor para desarrollar habilidades específicas o alcanzar objetivos profesionales.

Mock up: Representación visual o prototipo de un producto o diseño utilizado para obtener retroalimentación o demostrar su funcionalidad.

Modelo canvas: Herramienta visual que describe la propuesta de valor, segmentos de clientes, canales de distribución y otras partes clave de un modelo de negocio.

Monetizar: Convertir un activo o recurso en ingresos o beneficios económicos.

MVP: Minimum Viable Product, versión inicial y simplificada de un producto que se utiliza para probar y validar su concepto con los clientes.

Networking: Actividad de establecer y mantener relaciones profesionales con otras personas para obtener oportunidades de negocio o apoyo.

Pacto de socios: Acuerdo entre los fundadores de una empresa que establece las reglas y expectativas de la asociación.

GLOSARIO

COORGANIZADORES:



APOYA:



INICIATIVA:



ALIADOS PATROCINADORES:





Capital Summit

GLOSARIO

Pivotar: Cambiar la dirección estratégica de una empresa o producto en respuesta a la retroalimentación del mercado o cambios en las circunstancias.

Product market fit: Condición en la que un producto o servicio satisface de manera efectiva las necesidades y deseos del mercado objetivo.

ROI: Return on Investment, retorno de la inversión, medida del rendimiento financiero obtenido de una inversión en relación con su costo.

Ronda de inversión: Proceso en el que una empresa levanta capital de inversores externos a cambio de participación accionaria.

Ronda puente: Ronda de financiamiento provisional que se realiza entre rondas de inversión más grandes para proporcionar capital adicional.

Scale up: Proceso de crecimiento acelerado de una empresa, generalmente asociado con la expansión de sus operaciones y mercados.

Seed capital: Capital inicial utilizado para financiar las etapas iniciales de desarrollo de una empresa o proyecto.

Smart Money: Inversores que no solo aportan capital financiero, sino también experiencia, conexiones y recursos adicionales para ayudar a una empresa a crecer.

Spin-off: Empresa nueva que se crea a partir de una organización matriz, generalmente para comercializar una tecnología o línea de productos específica.

COORGANIZADORES:



APOYA:



INICIATIVA:

ALIADOS PATROCINADORES:





Capital
Summit

ESCANÉAME



www.ccc.org.co